

DESCRIPCIÓN DEL PUESTO - CONTRATO MERCANTIL

Comercialización y venta de seguros y productos financieros MAPFRE a particulares, autónomos, PYMES y colectivos.



REQUISITOS - Se buscan personas con experiencia comercial, actitud dinámica con habilidades sociales, dinamismo, carácter emprendedor y vocación de empresario.

Características Programa APS

- ☐ Formación según Normativa
- ☐ Programa Incentivado como Agente Profesional máximo de 3 años y de otros 4 años como Nuevo Delegado.
- ☐ Distribución de Productos y Servicios MAPFRE
- ☐ Captación y Fidelización de Nuevos Clientes.
- ☐ Constituir una Cartera de Clientes
- ☐ Alcanzar un Futuro Prometedor. Ser empresario

SE OFRECE

- La incorporación a un proyecto estratégico para la Compañía.
- Comercialización de la gama más completa de productos aseguradores y financieros del mercado.
- Formación inicial con acreditación oficial en la DGSFP
- Un futuro estable en un sector en continuo crecimiento con posibilidad de dirigir una Oficina Delegada MAPFRE, una vez superada la fase inicial.
- Un plan de formación continuo orientado a la adquisición de los Conocimientos, Habilidades y Técnicas necesarias para el desempeño profesional en el sector asegurador y financiero dirigido a clientes particulares y empresas.

ÁREA DESARROLLO DE REDES

¿Qué Te Ofrecemos?

- ☐ Formar Parte de una Compañía Internacional con Prestigio
- ☐ Crearte un Futuro Profesional
- ☐ Programas con Formación según Normativa Acreditado por la DGSFP
- ☐ Adquisición de Conocimientos, Habilidades y Técnicas para el Desarrollo de la Profesión
- ☐ Trabajar en Equipo Compartiendo Conocimientos
- ☐ Dirigir tu Propio Negocio
- ☐ Contrato Mercantil

