

SELECCION COMERCIAL TECNOLÓGICO (Cádiz – 1 plaza)

Ofertamos soluciones tecnológicas empresariales: creación de comercio electrónico, software específicos, soluciones web, agenda electrónica etc, etc...

Seleccionamos Comercial de soluciones informáticas, experimentado y dedicado para unirse a nuestro equipo.

Experiencia sobresaliente en ventas, gran capacidad de servicio al cliente y pasión por la tecnología, los nuevos sistemas y las soluciones empresariales innovadoras en una variedad de entornos e ideas.

Valoramos la pasión por el crecimiento, identificando los momentos y situaciones adecuadas para aumentar el negocio.

El candidato ideal será lo suficientemente innovador y proactivo como para sugerir soluciones a medida para resolver los problemas y satisfacer las necesidades comunes de los clientes.

- **Funciones y responsabilidades:**

Captación y totalización clientes de empresa, PYMES y Micro PYMES de diversos sectores de actividad.

Planificación de su agenda para visitas presenciales.

Identificar las necesidades de los clientes y ofrecer sencillas y eficaces soluciones que den respuesta a sus inquietudes.

Asesorar y orientar a los clientes respecto a nuestros productos y servicios transmitiendo sus conocimientos y pasión por las nuevas tecnologías así como creación y seguimiento de ofertas personalizadas.

Cerrar la venta de forma eficiente con el fin de cumplir con los objetivos comerciales de la compañía

Asegurar el reporting diario de los informes de actividad comercial.

- **Debe aportar:**

Habilidades interpersonales altas. Deberá ser capaz de negociar y resolver problemas.

Conocimiento de tendencias tecnológicas.

Comunicación y negociación.

Proactividad, don de gentes y orientación a resultados.

- **Valoramos:**

Se valorará el capital relacional y aportación de cartera de clientes.

Conocimiento del tejido empresarial de la zona.

- **Retribuciones:**

Contrato laboral (alta Régimen General): Según convenio

Importantes variables.