

Asesor /a ventas de artículos lujo (Cert. Discapacidad)

EUROFIRMS FUNDACION es una entidad sin ánimo de lucro donde trabajamos para la inserción laboral de las personas con certificado de discapacidad igual o superior al 33%.

Seleccionamos para punto de venta de Granada de importante firma internacional dedicada al comercio de artículos de lujo (joyería, relojes, bolsos, accesorios...), un/a sales assistant con experiencia en la venta de artículos de lujo.

Buscamos personas dinámicas y apasionadas por la moda, la joyería y los complementos, con una clara orientación al cliente y espíritu de equipo para trabajar en firma de joyería, bolsos, marroquinería, perfumes, relojes y gafas, entre otros.

Funciones:

- Asegurar que el cliente está atendido de forma excelente, escuchando sus necesidades y satisfaciéndolas plenamente
- Recibir y revisar la valija para colocar los productos en su lugar correspondiente
- Revisar y preparar los pedidos de compostura, preparar las piezas para su entrega y avisar al cliente
- Velar que los escaparates, los productos y los materiales de apoyo a la venta, tales como catálogos y folletos, estén a la vista del cliente
- Responsabilizarse del cobro de los productos a los clientes y que estén perfectamente empaquetados y acompañados del certificado de autenticidad cuando se les entrega
- Responsabilizarse de cuadrar la caja antes de finalizar el turno
- Asegurar la limpieza y orden del espacio de ventas y de los almacenes

Se ofrece:

- Posibilidad de incorporación a una gran firma dedicada al comercio de artículos de lujo a nivel internacional (400 tiendas en más de 45 países)
- Jornada 36h/s en turno rotativo de mañana o tarde (en ocasiones posibilidad de necesidad de realización de turno partido)
- Puesto muy estable: contrato indefinido con periodo de prueba.
- Salario según convenio

Requisitos importantes:

- Poseer certificado de discapacidad igual o superior al 33%
- Titulación de nivel medio: Formación Profesional, Bachillerato o Ciclo Formativo Superior
- Imprescindible al menos dos años de experiencia como asesor/a de ventas de productos del sector del lujo (joyería, relojería, etc.)
- Nivel de Inglés avanzado
- Preferentemente especializado en Comercio
- Dominio del producto y el argumentario de ventas
- Valorables otros idiomas (chino, ruso, italiano etc.)