

## **COMERCIAL por ampliación del equipo** **Zona: MÁLAGA provincia**

### **DESCRIPCIÓN DE LA ENTIDAD**

**Pyme** en plena expansión en Andalucía, para ampliar su equipo comercial, necesita cubrir un puesto en Málaga Provincia.

Empresa que nace con el firme objetivo de prestar servicios en el sector de la construcción mediante proyectos de cerramientos, puertas y ventanas, atendiendo con la máxima calidad a cada una de las inquietudes individuales que sus clientes particulares plantean.

Consideran que la toma de medidas no es suficiente para ofrecer una oferta acorde. Por ello, establecen asesoramientos personalizados, proyectos financiables, estudio de ahorro energético, de la contaminación acústica y seguridad. Todo ello, tanto en nueva construcción como en reformas y rehabilitación, contando siempre con las últimas tecnologías.

### **DESCRIPCIÓN DEL PUESTO**

#### **Funciones:**

- ✓ Mantenimiento de la cartera de clientes y prescriptores actual
- ✓ Búsqueda y captación de posibles clientes particulares
- ✓ Búsqueda y captación de prescriptores, principalmente: interioristas, arquitectos, aparejadores, otros servicios en construcción: piscinas, electricidad, domótica, pladur, etc...
- ✓ Organización de rutas comerciales
- ✓ Visitas a clientes y prescriptores
- ✓ Reuniones de venta y negociación
- ✓ Cierre de ventas
- ✓ Realización de mediciones
- ✓ A partir del 8º mes, realización de presupuestos

### **DESCRIPCIÓN DE LA CANDIDATURA**

#### **Formación académica:**

- ✓ Mínimo FP II
- ✓ Especialidades: Áreas de gestión empresarial o construcción

#### **Formación complementaria:**

- ✓ Comercialización, negociación, marketing.
- ✓ Construcción

**Informática:** Avanzada en Excel y Word

**Experiencia:**

- ✓ Más de tres años de experiencia en puestos comerciales.
- ✓ Se valorará: en construcción, inmobiliarias, materiales, cerramientos, puertas y ventanas, etc.

**Características personales:**

- ✓ Humilde, trabajador y serio
- ✓ Don de gentes, sociable, empático
- ✓ Creativo: Capacidad de autoaprendizaje e innovación
- ✓ Organización y control de gestión
- ✓ Independiente y ambicioso en el cumplimiento de objetivos
- ✓ Alta tolerancia a la frustración, proactivo
- ✓ Trabajo en equipo, generoso y agradecido.

**Residencia:** En Málaga provincia, indistinto capital o poblaciones de toda la provincia.

**Desplazamientos:** Carnet de conducir B1. Coche de empresa.

## **CONDICIONES LABORALES**

**Formación:** Formación inicial y continua por parte de la empresa.

**Contratación:** Autónomo, Agente comercial. Futuro franquiciado a corto plazo

**Retribución:**

- *3 primeros meses:*
  - Fijo: 750 €
  - Variable: del 1,00 al 3,50 % según nivel de ventas, percibidos tras la firma de proyectos. (Tablas corporativas de variable a disposición de las personas interesadas)
  - Seguros como autónomo
  - Coche + Gasolina. O 250 € más 0,25€/km en caso de particular.
  - Dietas
  - Móvil + Consumo
  - Ordenador
- *A partir del 4º mes (aproximadamente):*
  - Fijo: 750 €
  - Variable: del 6,50 al 8,00 % según nivel de ventas, percibidos tras la firma de proyectos. (Tablas corporativas de variable)
  - Coche o 250 € en caso de particular.
  - Móvil (Consumo por parte del comercial)
  - Ordenador
- *A partir del 6º mes, se le suma a lo anterior:*
  - Seguro de vida según características personales asociadas.